

## TABLAS DINAMICAS

### CASO 1

El gerente comercial de la empresa XYZ LTDA, con cobertura en Estados Unidos y Reino Unido, desea conocer:

1. El importe de los Pedidos globales realizados por cada uno de sus vendedores.
2. La cuota de participación de cada vendedor por País y a nivel global.
3. El monto de los Pedidos por cada vendedor visualizados a través de un gráfico de columnas
4. Los dos mejores vendedores por zona y a nivel global.
5. El valor de la comisión anual ofrecida a cada vendedor si supera el monto de los \$20,000.  
El porcentaje de la comisión es del 12%.
6. Los Pedidos realizados por País y por Vendedor, haciendo uso de segmentación de datos.
7. El reporte de Pedidos a través de una escala de tiempo que involucre trimestres y años.
8. El reporte de Pedidos actualizado, cuando la base de datos fuente haya sido alimentada con más registros de pedidos.